

## „Megoldások a KKV-k technológiai problémáira anyanyelvi környezetben”

A Bay Zoltán Kutatóközpont együttműködésével 2017-ben indult el az Európai Bizottság INTERREG Central Europe Programja által támogatott **Enhancing SME competitiveness through improved access to Key Enabling Technologies in Central Europe (KETGATE)** projekt. A KETGATE projekt keretében a kis- és középvállalkozások (KKV) valamint a kutatóintézetek együttműködését segítjük elő, hogy a KKV-k is hozzáférjenek a legmodernebb kulcstechnológiai infrastruktúrához és szakértelemhez.

Júliusban zárult a projekt első kétéves periódusa. Ennek apropóján beszélgettem a projekt szakmai vezetőjével **Lenkeyné Dr. Biró Gyöngyvérrel**, a Bay Zoltán Kutatóközpont Mérnöki Divíziójának igazgatójával az eddig elvégzett és a még hátralevő feladatokról.

### **Csányi Annamária: Hogyan lett a Bay Zoltán Kutatóközpont a németországi Steinbeis-Europa-Zentrum által koordinált konzorcium tagja?**

Lenkeyné Dr. Biró Gyöngyvér: A Steinbeis-Europa-Zentrummal már régebbi a kapcsolatunk, voltak ezt megelőzően is közös nemzetközi projektjeink, tehát ismertük egymást. Ez alapján kézenfekvő volt, hogy egy olyan projektbe meghívjanak bennünket, ami a KKV-kal kapcsolatos. Hiszen tudták rólunk, hogy a Bay Zoltán Kft., mint alkalmazott kutatóintézet hálózat, sok KKV-val van kapcsolatban. Ezen túlmenően nyilván fontos volt, hogy nemzetközi projektekben is komoly tapasztalatokkal és referenciákkal rendelkezünk.



Fotó: Lukács Eszter/ BZN

### **Cs.A.: Mi a KETGATE projekt célja?**

L.B.GY.: A projekt legfontosabb célkitűzései, hogy hozzájáruljon a kis- és középvállalkozások (KKV) versenyképességének javításához Közép-Európában, segítse elő a KKV-k és a kutatóintézetek közötti nemzetközi együttműködést, valamint, hogy hozzáférést biztosítson a KKV-nak az ún. kulcstechnológiákhoz (KET-Key Enabling Technologies). A KET-ek olyan korszerű technológiák (fejlett gyártási technológiák, nanotechnológia, ipari biotechnológia, mikro- és nanoelektronika, korszerű anyagok, fotonika), amelyeket vagy nem ismernek még a KKV-k, vagy nem rendelkeznek ezekhez megfelelő technológiai berendezésekkel, illetve tudással. Ezek általában a vezető kutatóintézeteknél rendelkezésre állnak, de sok esetben bizonyos technológiákat nem lehet egy adott országon belül sem

megtalálni. Ezért is szerepel a KETGATE projekt céljai között az ún. transznacionális – országhatárokon átnyúló együttműködések erősítése.

---

**„a kis- és középvállalkozások fejlesztési igénnyel keresik fel a kutatóintézetet”**

---

A projekt a céljait egy olyan hálózat kiépítésén keresztül tervezi elérni, amelyeknek tagjai között nemcsak kutatóhelyek, hanem a vállalatok üzletfejlesztését támogató szervezetek (pl. innovációs ügynökségek, kamarák, klaszter szervezetek) is tagjai. A projekt hazai csatlakozott partnere a Magyar Járműalkatrészgyártók Országos Szövetsége.

***Cs.A.: A KETGATE Kontaktpontok Hálózatának tagja a Bay Zoltán Kutatóközpont is. Milyen feladatokat lát el KETGATE Kontaktpontként az Intézet?***

L.B.GY.: A hálózatba integrált kutatóhelyek erőforrásaihoz az ún. KETGATE Kontaktpontokon keresztül lehet hozzáférni. Ezeknek a kontaktpontoknak az elsődleges feladata a KKV-k és kutatóhelyek közötti kapcsolatok fejlesztése, a KKV-k igényeinek legjobban megfelelő technológia, illetve az azt nyújtani tudó kutatóhely megtalálása, vagyis gyakorlatilag egy „házasságközvetítés”. Ez nemcsak azért fontos, mert sok KKV nem tudja, hogy egy adott technológia vagy számára szükséges K+F infrastruktúra hol található meg, hanem azért is, mert nagyon sok esetben nem egy konkrét technológiát keresnek, hanem egy fejlesztési igénnyel, ötlettel, egy technológiai problémával jelentkeznek. A KETGATE Kontaktpontoknak fontos feladata, hogy ehhez megtalálják a megfelelő kutató partnert vagy partnereket a hálózaton keresztül.

***Cs.A.: Hogyan működik a KETGATE Kontaktpont?***

L.B.GY.: Az első lépés, hogy a KKV felvegye a kapcsolatot a KETGATE Kontaktponttal, ahol a saját országának az anyanyelvén tud kommunikálni az ún. regionális KETGATE Üzleti Tanácsadóval. A KKV-nak először vele kell egyeztetni, és megfogalmazni az ő technológiai fejlesztési vagy szolgáltatásra irányuló igényét. Az Üzleti tanácsadónak ezt meg kell értenie, és el kell tudni dönteni, hogy mely kutatóintézetek rendelkeznek releváns kompetenciával, akikhez továbbítja a KKV-igényt.

Ezt követően a megkeresett kutatóintézetek – amennyiben rendelkeznek megfelelő kompetenciával, infrastruktúrával esetleg már kész technológiai megoldással - bemutatják a konkrét megoldási javaslataikat, és konkrét ajánlatot adnak. Ez alapján a KKV kiválasztja a számára legjobb ajánlatot és szerződést köt a kutatóintézettel, és az innovációs projekt elindul. Az egész folyamatot az Üzleti tanácsadó menedzseli, és követi a projekt megvalósulását is.

---

**„a konkrét megoldási javaslat közül a kis- és középvállalkozás kiválasztja a legjobb ajánlatot, szerződést köt és elindul az innovációs projekt”**

---

***Cs.A.: Milyen konkrét eredményeket tud felmutatni eddig a magyar KETGATE Kontaktpont?***

L.B.GY.: A projekt két éve tart, ez idő alatt többféle feladatunk volt. Az egyik magának a KETGATE hálózat működési modelljének a kidolgozása, a hálózat működését támogató honlap megtervezése és kivitelezése, ami mostanában fejeződik be.

Ezzel párhuzamosan elkezdtünk egy tájékoztató kampányt minden partnerországban egyrészt a KKV-k irányába, másrészt olyan kutatóhelyek felé, akik a közeljövőben csatlakozhatnak ehhez a hálózathoz.

A hálózat működési modelljének a demonstrálására ún. pilot projekteket tudunk finanszírozni, amelyek keretében kisebb volumenű és rövid időtartamú két-, illetve háromoldalú transznacionális együttműködések tudunk megvalósítani. Ezeknek a pilot projekteknek az előkészítése, illetve a KETGATE hálózat megismertetése érdekében B2B meetingeket szerveztünk több országban. Ezek eredményeképpen több KKV jelentkezett technológiai igényrel, amelyeket értékeltünk, megvizsgáltuk, hogy az induló KETGATE hálózat három kutatóközpontjában (Johanneum Research – Ausztria, Joseph Stefan Institute – Szlovénia, Bay Zoltán Kft.) megvan-e a megfelelő kompetencia, illetve eszközháttér. Akiknek tudtunk az igényére válaszolni, azok a KKV-k kaptak ajánlatot. Az ez alapján kiválasztott pilot projektek most vannak folyamatban, és év végéig fejezzük be őket.



Fotó: Lukács Eszter/ BZN

**Cs.A.: Miért érdemes a kis- és középvállalkozásoknak igénybe venni a KETGATE szolgáltatásokat?**

L.B.GY.: A KKV-k a KETGATE hálózaton keresztül a legmodernebb technológiákat, szolgáltatásokat és K+F infrastruktúrát vehetik igénybe termékük vagy szolgáltatásuk fejlesztéséhez, nemcsak a saját országban, hanem Közép-Európa más vezető kutatóintézeteiben is. Megoldást találhatnak a technológiai problémáikra anyanyelvi környezetben. Ezen túlmenően naprakész információkat kaphatnak a finanszírozási és üzleti lehetőségekről, valamint akár képzési szolgáltatást is igénybe vehetnek.

**Cs.A.: Milyen feladatok várnak még a Kutatóközpontra 2020 júliusáig, a projekt zárásáig?**

L.B.GY.: A következő időszak legfontosabb feladata a hálózat működésének beindítása, amihez egyrészt szükséges a honlap megfelelő információkkal való feltöltése, valamint további kutatóhelyek bevonása a hálózatba.

---

**„Fontos lenne, hogy a pilot projekteken kívül üzleti alapon is induljanak el együttműködések KKV-k és kutatóhelyek között.”**

---

Tovább folytatjuk a tájékoztató kampányt, hogy újabb KKV igények jussanak el a KETGATE Kontaktpontokhoz, amire a kutatóhelyek ajánlatot tudnak adni. Fontos lenne, hogy a pilot projekteken

kívül (amiknek a megvalósítását a pályázati forrásból tudjuk finanszírozni) üzleti alapon is induljanak el együttműködések KKV-k és kutatóhelyek között.

***Cs.A.: Hogyan értékeli az eddigi munkát? A kitűzött célokat el tudja érni a projekt?***

L.B.GY.: Megítélésem szerint a legnagyobb kihívás egy mind szakmailag, mind pénzügyileg fenntartható, működőképes hálózat kialakítása. Szerintem egy jó működési modellt dolgoztunk ki, aminek nyilván a próbája majd a tényleges piaci alapú működés lesz. A projekt hátralévő részében ezen kell a legtöbbet dolgozni, hogy mind az újonnan csatlakozó kutatóhelyeket, mind a KKV-ket motiválni tudjuk a hálózathoz való csatlakozásra, illetve a hálózat nyújtotta szolgáltatások igénybevételére.

A projekt rövid távú céljait megítélésem szerint el fogjuk érni a projekt futamideje alatt, a hosszabb távú célok eléréséhez a projekt lezárását követően is keményen dolgozni kell.